



**W B N**

**DE BESI  
DI GIACOMO**

BROKER DI ASSICURAZIONI. DAL 1959.

# STRATEGIE, RISCHI E PROGRAMMI ASSICURATIVI INTERNAZIONALI



ROMA – 26 LUGLIO 2022

# De Besi Di Giacomo e WBN

Una partnership dedicata a te



De Besi Di Giacomo S.p.A. è un Società di Consulenza di Intermediazione Assicurativa con oltre 60 anni di esperienza, una solida competenza locale e una profonda esperienza internazionale.

Siamo il più longevo corrispondente dei Lloyd's di Londra, ed il rappresentante italiano del WBN, il più grande network assicurativo mondiale di broker indipendenti.

Con più di 100 broker membri in oltre 100 Paesi, forniamo un servizio impareggiabile ai clienti multinazionali. Grazie alla rete WBN infatti riusciamo a progettare Programmi Assicurativi Internazionali personalizzati per i nostri clienti.

# Worldwide Broker Network

Il più grande network assicurativo mondiale di broker indipendenti

## 100+

MEMBRI

Le relazioni reali e profonde tra i membri WBN sono un vantaggio per i clienti internazionali che sanno che in qualsiasi Paese possono usufruire di competenza e riguardo.

## 100+

PAESI

Ogni Paese membro del WBN investe quotidianamente per creare una cultura di cura e attenzione per il successo reciproco e ogni cliente diventa la loro priorità.

## 6

CONTINENTI

La copertura globale di WBN permette di offrire ai clienti multinazionali un servizio senza rivali in materia di rischi e benefici per i dipendenti.

# W B N

## \$11+

BLN. DI FATTURATO ANNUO

Con grandi capitali da investire nelle migliori soluzioni, WBN è la più grande rete di broker indipendenti al mondo.

## WBNet

GESTIONE DEI DATI ONLINE

Per la consultazione sicura e completa a livello internazionale dei progetti globali di gestione del rischio, dei programmi assicurativi e di tutti i documenti di supporto in tutto il mondo.

# Il valore aggiunto del WBN

**W B N**

Un network globale con una copertura personalizzata

## PRODUCING BROKER

---

- Rapporti Istituzionali con il cliente (Casa Madre)
- Raccolta delle informazioni utili per la valutazione delle esigenze del cliente
- Placement dei Programmi Master
- Individuazione del Broker locale a cui affidare il cliente

## SERVICING BROKER

---

- Riceve le istruzioni dal Producing Broker
- Avvia localmente i rapporti con il cliente
- Gestione amministrativa del Programma Assicurativo
- Assistenza al cliente locale nella gestione dei sinistri
- Relaziona mensilmente al Producing Broker la situazione locale del cliente e delle nuove esigenze

# Programma Assicurativo Internazionale

A tutela delle realtà Industriali Internazionali

Il Programma Assicurativo Internazionale (Controlled Master Program – CMP) è un progetto assicurativo finalizzato alla tutela di realtà Industriali Internazionali che detengono beni da tutelare in varie aree del Mondo.

Le imprese Italiane che sviluppano il mercato estero , necessitano di accedere a **know-how specifici per la gestione dei rischi e per il corretto trasferimento ai mercati assicurativi** degli stessi.

In tema di trasferimento dei rischi, in particolare, si rende necessario provvedere alla corretta progettazione del programma assicurativo internazionale più adatto alle esigenze ed agli obiettivi ed alla **risk tolerance** aziendale.



# I vantaggi di una assistenza internazionale

Perchè le migliori imprese multinazionali scelgono programmi internazionali

I principali obiettivi ottenibili con la stipula di un programma assicurativo internazionale sono:



Copertura completa e uniforme in tutti i Paesi coinvolti



Ricerca minori costi complessivi nell'acquisto delle coperture assicurative



Gestione centralizzata dell'operatività e della conformità delle polizze, comprese le polizze emesse al di fuori dei programmi globali



Assistenza centralizzata delle attività di operational risk management e gestione dei sinistri



Supporto locale per la gestione delle polizze ed assistenza in caso di sinistro

# Un servizio uniforme a livello globale

Assistenza internazionale ed esperienza professionale locale

La diversità di approccio per la gestione di rischi ed esposizioni nel mercato assicurativo internazionale:



Disomogeneità nelle giurisdizioni applicabili: disomogeneità nelle normative assicurative vigenti in termini di compliance



Diversi standard nelle coperture offerte a livello locale (rischi catastrofali, malattie professionali, EPL etc.)



Diverse capacità di ritenzione tra Società dello stesso Gruppo e/o diverse necessità di massimali per diverse esposizioni



Diverso approccio nella valutazione e gestione dell'evento dannoso (class action, punitive damages etc.)



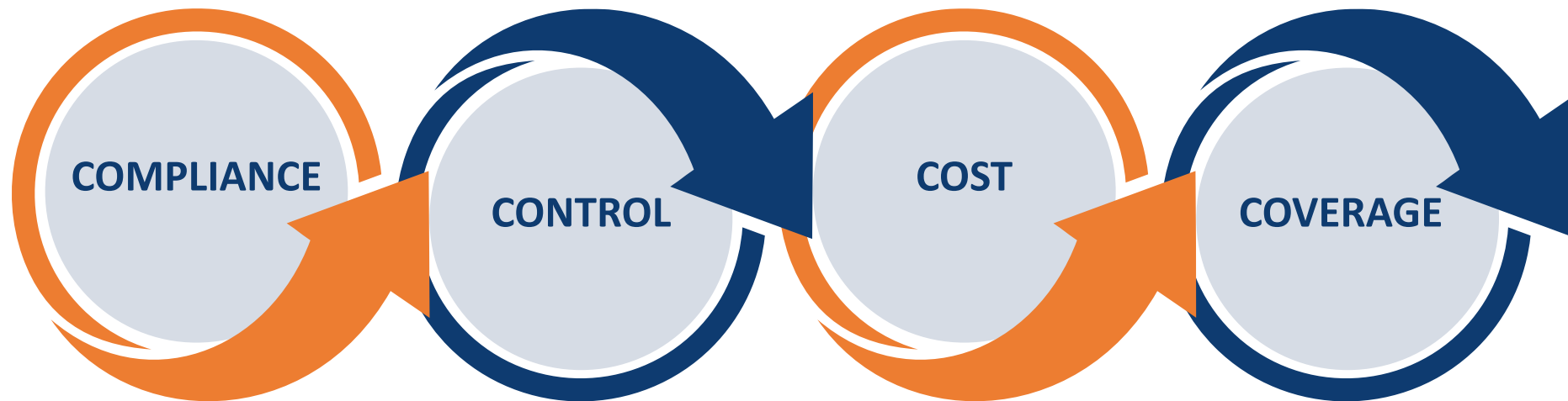
Diverse esigenze di coperture a livello locale (Worker's Compensation, Employee Benefits, Motor Liability etc.)

# Il valore della consulenza

De Besi Di Giacomo S.p.A. propone soluzioni personalizzate per ogni tipologia di azienda

Come può essere strutturato un Programma assicurativo completo, coerente e conforme che massimizzi i vantaggi e minimizzi gli svantaggi descritti nelle precedenti slides?

**ATTRAVERSO IL BILANCIAMENTO DELLE "4C"**



È necessario tenere in considerazione tutte le specificità del caso (tipologia di business, grado di internazionalizzazione, assetto societario etc.)



# L'importanza del Network

## UN BUON COORDINAMENTO

### NECESSITA DI:



Un Assicuratore specializzato, dotato di un team Multinational qualificato e di un network capillare



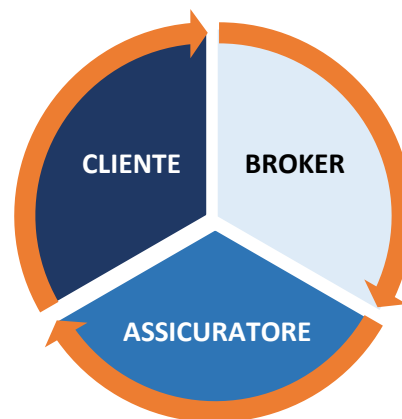
Un network di Brokers partners locali affidabile, competente e coeso (WBN)



Una comunicazione efficace tra tutte le parti coinvolte nella fase di implementazione e gestione



Definizione di "focal points" in ogni Paese e nella casa madre



### GARANTISCE:



Una più approfondita conoscenza del rischio pertanto la capacità di offrire coperture adeguate



Compliance a livello locale



Velocità e precisione nelle fasi di emissione e gestione dei contratti assicurativi



Puntuale reportistica anche delle c.d. "pure local policies" con conseguente maggiore controllo a livello centrale



Affidabilità nella gestione dei sinistri

# Il team international

I professionisti che rappresentano i nostri valori di serietà, disponibilità e qualificata competenza



**Massimiliano Aloï**

*International Clients Coordinator*

+39 340 4623760

[massimiliano.aloi@dbdg.it](mailto:massimiliano.aloi@dbdg.it)



**Alessandro Pappaianni**

*Senior International Account Executive*

+39 339 5388296

[alessandro.pappaianni@dbdg.it](mailto:alessandro.pappaianni@dbdg.it)

## UFFICI DI MILANO



**Alessandro Citterio**

*International Account Executive*

+39 347 3862029

[alessandro.citterio@dbdg.it](mailto:alessandro.citterio@dbdg.it)



**Massimo Rostellato**

*International Account Executive*

+39 331 7434332

[massimo.rostellato@dbdg.it](mailto:massimo.rostellato@dbdg.it)



**Andrea De Besi**

*Compliance Officer and Back-office*

+39 329 1605868

[andrea.debesi@dbdg.it](mailto:andrea.debesi@dbdg.it)

## UFFICI DI ROMA



**Martina De Besi**

*International Account Executive*

+39 392 2155446

[martina.debesi@dbdg.it](mailto:martina.debesi@dbdg.it)



**Lorenzo Sigillò**

*International Account Executive*

+39 338 7035843

[lorenzo.sigillo@dbdg.it](mailto:lorenzo.sigillo@dbdg.it)



**Alessia Pasquariello**

*Back-office*

+ 39 06 36083957

[alessia.pasquariello@dbdg.it](mailto:alessia.pasquariello@dbdg.it)

**W B N**

**DE BESI  
DI GIACOMO**

BROKER DI ASSICURAZIONI. DAL 1959.

**Grazie**  
per l'attenzione



**DE BESI  
DI GIACOMO**